

## Bergisch Gladbach - Sales Account Manager / Vertriebsingenieur (m/w)

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für unseren Standort Bergisch Gladbach eine/n:

### **SALES ACCOUNT MANAGER / VERTRIEBSINGENIEUR (M/W)**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Sie vertreten unser Unternehmen, beraten unsere Kunden und gewinnen durch geschickte Kundenakquise neue Kunden hinzu
- Mit Ihrem Kollegenteam erarbeiten Sie intelligente und auf die Kundenanforderungen angepasste Antriebs- und Automatisierungslösungen in Form von Spezifikationen und Angebotsunterlagen und erstellen Terminpläne
- Sie führen Abstimmungsgespräche mit Kunden und Verhandlungen bis zu definierten Projektgrößen
- In Abstimmung mit dem Vertriebsleiter prüfen Sie Vertragsinhalte und erstellen Projektkalkulationen

#### **Ihr Profil:**

- Sie sollten ein Studium der Elektrotechnik mit Schwerpunkt Antriebs- und/oder Automatisierungstechnik abgeschlossen haben und Berufserfahrung im genannten Aufgabenbereich besitzen.
- Ihre sympathische Art, Ihre fachliche Kompetenz, Ihr sicheres Auftreten und Ihr kundenorientiertes Denken machen Sie zu einem geschätzten Ansprechpartner für unsere Kunden und Mitarbeiter
- Routinierten Umgang mit MS-Office und Projektmanagementgrundlagen setzen wir voraus
- Neben Ihrer Kommunikationsstärke, Ihrem Verhandlungsgeschick sowie Ihrem kaufmännischen Verständnis bringen Sie Reisebereitschaft mit
- Sie verfügen über gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

#### **Wir bieten:**

- Interessante, spannende Aufgaben und Projekte in einem wachsenden Unternehmen
- Selbstständiges, eigenverantwortliches Arbeiten in einem innovativen Team
- Eine anspruchsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit mit Raum für die Umsetzung eigener Ideen
- Kurze Entscheidungswege und offene Kommunikation in einer familiären Unternehmenskultur
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit flexiblen Arbeitszeiten und leistungsgerechter Vergütung

#### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Möchten Sie gerne mit Begeisterung an spannenden Aufgaben wachsen und Dinge bewegen? Sie suchen ein anspruchsvolles Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen, in dem Sie gefordert und gefördert werden?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Diese senden Sie uns bitte unter Angabe Ihres Gehaltswunsches bevorzugt per E-Mail als PDF-Datei oder per Post an:

**FEST GmbH**  
Personalwesen  
Harzburger Str. 14  
38642 Goslar

oder als PDF-Datei an: [personal@fest-group.de](mailto:personal@fest-group.de)